

Mergers & Acquisitions

in der deutschsprachigen Hochschullandschaft

Gerrit Hellmuth Stumpf, LL.M., Executive MBA
M&A Alumni Deutschland e.V.
301 West 57th Street, Apt. 42 E
New York, NY 10019, USA

Roundtable M&A Wissensmanagement
München, den 21.11.2007

Inhalt

- Allgemeines und Ziele
- Gang der Untersuchung
- Hochschulprofile
- Key Player im Vergleich
- Ergebniskommunikation
- Evaluationsbereiche



Allgemeines und Ziele

Untersuchungsansatz und Hochschulen

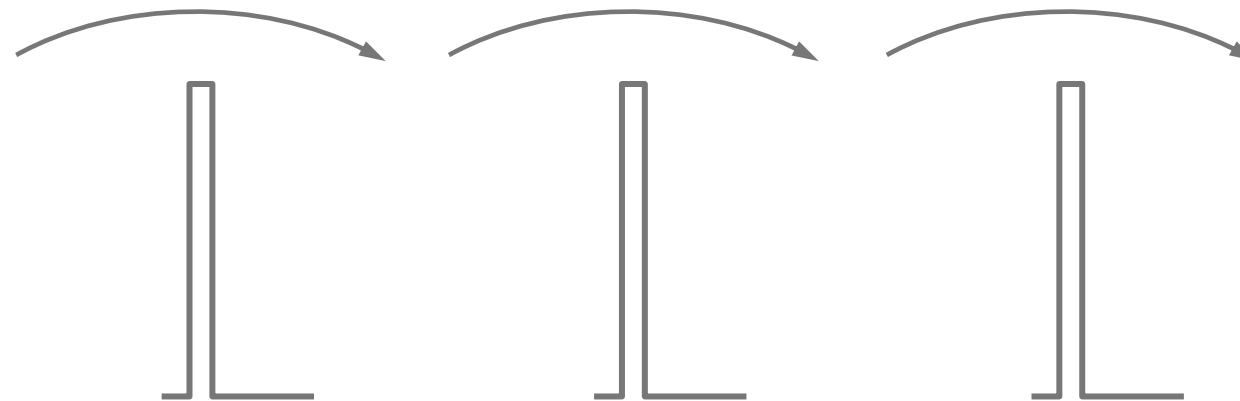
Improving M&A Research

- Der Auf- und Ausbau von M&A Studiengängen im Postgraduiertenbereich hat begonnen.
- Validierung vorhandener Studienkonzepte zur Ausarbeitung eines Best of breed Modells.
- Intensivierung der Zusammenarbeit mit förderungswürdigen Hochschulen.
- Bereitstellen einer Entscheidungsgrundlage für potentielle Studieninteressenten.
- Qualitätsverbesserung vorhandener Postgraduiertenprogramme.
- Ermittlung von Wissensträgern und Vorbereitung eines hochschulübergreifenden Knowledge-Transfers.

Gang der Untersuchung

Vortragsverlauf

Vorgehensweise



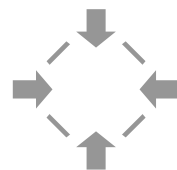
Vorstellung der
Hochschulprofile

Vergleich der Key
Player in der M&A
Ausbildung

Ergebnisse

Profil der HSG

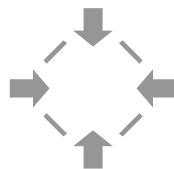
M&A orientierte Institute	Institut für Betriebswirtschaft; Institut für Accounting Controlling & Auditing; Lehrstuhl für Logistikmanagement; Rechtswissenschaftliche Abteilung
M&A orientierte Studien	Under-/Postgraduate Bereich (+) Executive Education (+) Customised Solution (+)
Abschlüsse	Akademische Abschlüsse aller Art Kein M&A-spezifischer Abschluss
M&A Lehrstühle	Prof. Dr. Günter Müller-Stewens
Studiendauer	Bachelor: 6 Semester Master: 3 Semester



Zwischenfazit: Keine fokussierte M&A-Ausbildung

Profil der EBS

M&A orientierte Institute	Lehrstuhl für Wirtschaftsrecht – M&A Center for M&A (CMA)
M&A orientierte Studien	Under-/Postgraduate Bereich (+) Executive Education (+)
Abschlüsse	Akademische Abschlüsse aller Art Kein M&A-spezifischer Abschluss
M&A Lehrstühle	Prof. Dr. Gerhard Picot
Studiendauer	Bachelor: 6 Semester Master: 3 Semester



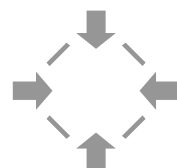
Master of Business Law hat einige M&A-Elemente.
Dennoch keine spezifische Ausbildung (360°)

Hochschulprofile

European School for Management & Technology (ESMT)

Profil der ESMT

M&A orientierte Institute	Keine direkt mit M&A befassten Institute. Netzwerk-Zusammenarbeit über die ESMT Visiting Faculty
M&A orientierte Studien	Under-/Postgraduate Bereich ???? Executive Education ???? Customised Solutions (+)
Abschlüsse	Akademische Abschlüsse aller Art Kein M&A-spezifischer Abschluss
M&A Lehrstühle	Professor Dr. Bernhard Pellens (Uni Bochum) Professor Dr. Stephan Paul (Uni Bochum)
Studiendauer	Bachelor: 6 Semester Master: 3 Semester



Starke Aufstellung bei CS und Seminaren für M&A-Berufsträger.

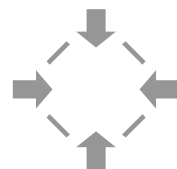
Kein M&A fokussiertes Studienkonzept.

Hochschulprofile

Frankfurt School of Finance & Management (FS)

Profil der FS

M&A orientierte Institute	Banking and Finance; Recht; Volkswirtschaftslehre; Betriebswirtschaft & Management
M&A orientierte Studien	Under-/Postgraduate Bereich (+) Executive Education (+) Customised Solutions (-)
Abschlüsse	Akademische Abschlüsse aller Art Master of Mergers & Acquisitions (LL.M.)
M&A Lehrstühle	Prof. Dr. Christoph Schalast
Studiendauer	Bachelor: 7 Semester Master: 4 Semester



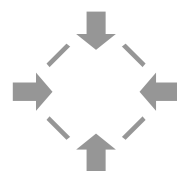
Fokussierte M&A Ausbildung.
 Stark Juralastig.
 Fehlende Forschungsstärke der Hochschule.

Hochschulprofile

Westfälische Wilhelms-Universität Münster (WWU)



Profil der JurGrad

M&A orientierte Institute	Es beschäftigen sich 11 verschiedene Lehrstühle und Institute aller Disziplinen mit dem Thema M&A. Bündelung der Kompetenz in der JurGrad.
M&A orientierte Studien	Under-/Postgraduate Bereich (+) Executive Education (+) Customised Solutions (+)
Abschlüsse	Akademische Abschlüsse aller Art M&A spezifisch: LL.M. und EMBA
M&A Lehrstühle	Prof. Dr. Gerhard Schewe (insb. PMI) Prof. Dr. Holger Berens (insb. Due Diligence) Prof. Dr. Ingo Saenger
Studiendauer	Bachelor: 6 Semester Master: 3 Semester



Fokussierte M&A Ausbildung.
 Gleichermaßen Wirtschafts- und Rechtswissenschaftlich orientiert.
 Extrem hohe Forschungsstärke.
 Hoher Erfahrungsschatz (1. M&A fokussiertes Studienkonzept)

Key Player im Vergleich

	 JurGrad	 Frankfurt School of Finance & Management Bankakademie HfB
M&A orientierte Institute	11	3
Forschungsstärke	+++	(bisher) keine
Anzahl der M&A-Kurse	28	13
Abschlüsse	LL.M. oder EMBA	LL.M.
Gründung	2002	2005
Anzahl der Absolventen	40 p.a.	17 (im ersten Jahr)
Kosten in Euro	14.800 (12.800)	19.600
Homepage	www.jurgrad.de	www.frankfurt-school.de

Ergebniskommunikation

zur M&A fokussierten Hochschulausbildung

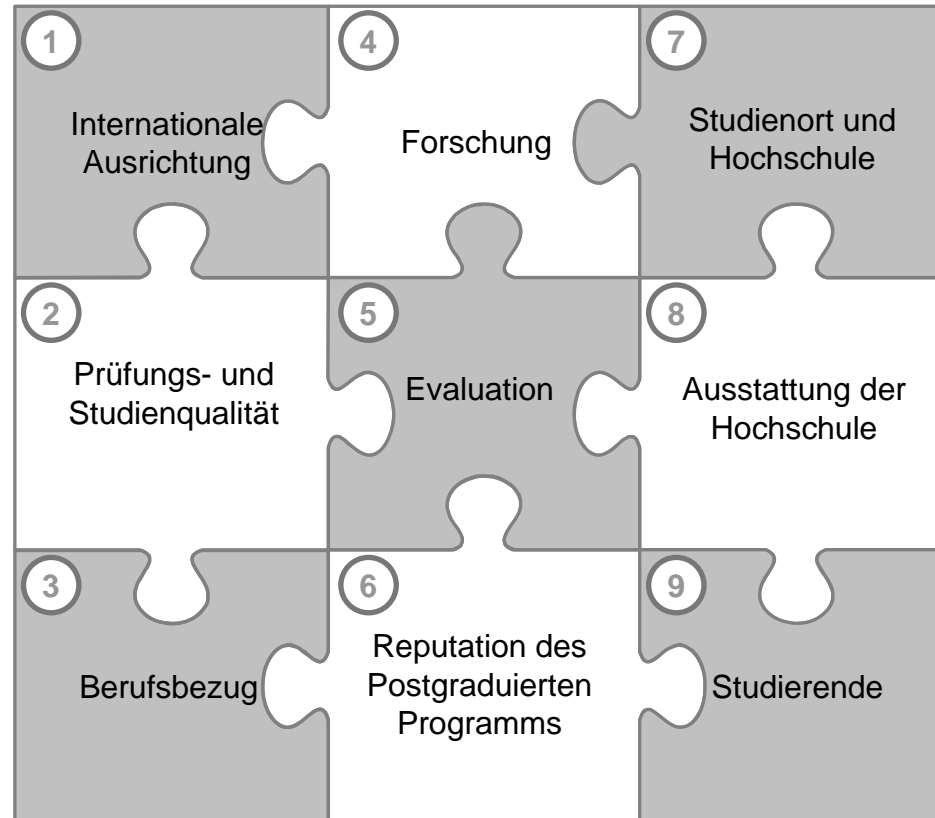
Resümee

- (1) Zahlreiche Hochschulen beschäftigen sich mit dem Thema M&A
 - a) Nur die Frankfurt School und die WWU (JurGrad) verfügen über fokussierte M&A-Programme.
 - b) Keine Hochschule bietet 360°-Wochenseminare an.
- (2) Die meisten Hochschulen beschränken sich auf die Vermittlung theoretischen Wissens (Ausnahme JurGrad – Co-teaching)
- (3) Alle Hochschulen richten Ihren Ausbildungsfokus ausschließlich auf Absolventen wirtschafts- oder rechtswissenschaftlicher Studiengänge.
- (4) Bei den meisten Hochschulen spielt das praxisorientierte Transaktionsmanagement nur eine untergeordnete Rolle
- (5) Aus Sicht der Corporates werden Kursangebote benötigt, die Teilnehmer in kurzer Zeit mit dem gesamten Fächerspektrum bei M&A-Transaktionen in Berührung bringen.
- (6) Die Hochschullandschaft hat großes Interesse bekundet, diese „Seminarlücke“ gemeinsam mit interessierten Corporates zu schließen.

Evaluationsbereiche

Die neun Faktoren aus Absolventensicht

Evaluationsbereiche



Gewichtung der Bereiche

Die Gewichtung der einzelnen Bereiche zueinander erfolgt in Abhängigkeit Ihrer Bedeutung für die Gesamtbonität des Postgraduiertenstudiums.

Gewichtung der Kriterien

Die einzelnen Kriterien innerhalb der Evaluationsbereiche können mit den Zahlen von 1 (sehr gut) bis 6 (ungenügend) bewertet werden.

Money for Value

Die Kosten für das Programm sollten auf die Kosten pro Kontaktstunde umgelegt und mit einem Qualitätsfaktor (Dozenten) gewichtet werden.

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

Ihr Kontakt:

**M&A Alumni Deutschland e.V.
301 West 57th Street, Apt. 42 E
New York, NY 10019, USA
vorstand@ma-alumni.com**

www.ma-alumni.com